



## PFU NUMÉRISE EN COURT-CIRCUITANT LE PC

Filiaire de Fujitsu dédiée aux scanners et à la GED, PFU a présenté sur le salon son outil SnapScan Cloud, une technologie logicielle permettant de numériser des documents directement dans le cloud sans passer par l'intermédiaire d'un PC. Cette solution est intégrée en standard aux deux modèles de la marque compatibles WiFi, les X100 et X500. « *L'utilisateur choisit des services de clouds publics comme OneDrive mais aussi des API que nous lui proposerons pour faciliter l'intégration de cet outil dans des applications de GED, de CRM ou d'ERP* », indique Guillaume Villeneuve, responsable partenaires de PFU. C'est le cas notamment avec la plate-forme GED de Zeendoc. Le programme Partenaires de la marque évolue également avec un système de cumul de points réalisés par les revendeurs sur la vente de scanners, points qui leur donneront accès à une boutique en ligne dédiée pour acquérir de nombreux produits.

## WATSOFT CONTINUE DE CROÎTRE DANS LE CLOUD

Avec une croissance de 26 % de son chiffre d'affaires, Watsoft a connu une année 2016 remarquable et se positionne comme un acteur de plus en plus comme un acteur majeur de la distribution logicielle. « *Cette croissance est due d'abord à notre stratégie cloud qui représente environ un tiers de notre C. A.* », explique **Oleg Bivol**.

D'autant plus que la marque la plus significative du distributeur, Kaspersky, a elle-même pris une orientation cloud ces derniers mois

« *et nous avons joué le rôle de pionniers pour ce modèle inédit pour eux* ». D'autres éditeurs emboîtent le pas dont des historiques de Watsoft tels que MailStore et BackupAssist « *mais il reste des secteurs pour lequel le cloud est moins indiqué, et nous conservons des ventes en licences classiques.* » Par ailleurs, Watsoft proposera des kits marketings qui faciliteront la vente par les partenaires.



## LE KIT DE DÉVELOPPEMENT D'ACER AUTOUR DE L'INTERNET DES OBJETS

Acer présente pour la première fois en France, son Cloud Professor. Il s'agit surtout, d'un kit de développement pour l'IoT, qui se connecte à la plate-forme cloud d'Acer. Il donne aux utilisateurs le contrôle de divers aspects de leur appareil connecté par

un smartphone ou une tablette. Et comme cette tâche s'avère souvent complexe, Acer fournit des applis qui communiquent automatiquement avec le Cloud Professor. Ainsi, les utilisateurs se concentrent sur la création de programmes, plutôt que de gérer des protocoles dans le cloud. Résultat : tout le monde peut apprendre à contrôler des appareils compatibles IoT en suivant des tutoriaux et en acquérant des langages de programmation tels que Scratch, LiveCode, JavaScript, and C/C++.

## SHORETEL MET EN AVANT SA PLATE-FORME DE COMMUNICATIONS UNIFIÉES CONNECT

Shoretel met en avant sa plate-forme de communications unifiées Shoretel Connect dont une version cloud sera lancée durant l'année 2017. Déjà disponible *on-premise* et *hosted*, Shoretel Connect aligne une seule interface pour toutes les applications. Pour booster la commercialisation de sa plate-forme, **Julien Rickauer**, responsable du channel en France pour Shoretel, table sur le recrutement d'une dizaine de partenaires par an, aidé en cela par ses grossistes Imago, ScanSource et, depuis quelques mois, Tiptel. En parallèle, Shoretel met à jour sa solution pour les centres d'appels Shoretel ECC avec l'interopérabilité de Shoretel Connect, l'intégration d'un agent Web RTC et le support de la vidéo multipoint (prévu en juin).



## FEEDER SE RENFORCE SUR LES ÉQUIPEMENTS DURCIS

Le multispécialiste Feeder, qui faisait la part belle à son partenaire Igel, spécialiste du client léger qui remplace à son catalogue Dell Wyse, a discrètement lancé un partenariat avec Energizer, marque de son voisin marseillais Avenir Telecom. Feeder distribue en effet ses smartphones durcis inédits, en complément des portables Getac.