

RINGOVER

Distributeur de
valeur ajoutée



Watsoft revient sur le marché de la téléphonie d'entreprise avec RingOver

PESSAC, le 5 mars 2019 – Watsoft, grossiste « Distributeur de valeur ajoutée », a annoncé son nouveau partenariat avec la société innovante française « RingOver ». Solution de téléphonie premium, RingOver est une plateforme Cloud qui dématérialise la téléphonie d'entreprise. Grâce à son application web et mobile, les appels peuvent être gérés dans le monde entier depuis n'importe quel appareil.

« Avec RingOver, Watsoft est de retour sur le marché de la téléphonie IP à travers une solution premium Cloud dans l'air du temps et qui apporte toute la valeur ajoutée que peut attendre une entreprise de sa téléphonie en 2019. RingOver permet de générer des revenus récurrents dans un modèle Channel indirect avec une facilité de démarrage inégalée », a déclaré Oleg Bivol, président de Watsoft. « Nous avons trouvé en RingOver un partenaire de confiance offrant une solution simple d'utilisation et facile à déployer. », a-t-il ajouté.

RingOver est une solution clé en main de téléphonie Cloud adaptée aux nouvelles façons de travailler : prise d'appel sur ordinateur ou application smartphone, interfaces simples et intuitives tant pour l'utilisateur que l'administrateur, ouverture aux outils métiers grâce aux intégrations CRM et aux API/webhooks etc.

RingOver offre également aux managers et aux superviseurs des outils de monitoring afin de mieux piloter la performance de leur équipe : double écoute, enregistrement des appels et outils statistiques en temps réel.

Pour RingOver, ce nouveau partenariat stratégique représente un fort potentiel de développement. Avec un réseau de plus de 3300 revendeurs IT, RingOver compte sur Watsoft, en tant que distributeur privilégié de sa solution, pour accélérer et étendre sa présence sur le marché francophone.

« Nous voulons que la téléphonie soit pour nos clients un outil de productivité et non plus uniquement perçue comme un centre de coût. Notre mission est d'anticiper leurs besoins et de les accompagner de manière active au quotidien. » a déclaré Renaud Charvet, fondateur de RingOver Group. « Nous voyons notre partenariat avec Watsoft comme une opportunité de créer ce lien de proximité avec nos clients sur l'ensemble du territoire français, au travers du réseau de partenaires qu'entretient Watsoft » a-t-il ajouté.

La solution sera présentée lors d'un premier séminaire web exclusif, co-présenté par Watsoft et RingOver, le 7 mars prochain. RingOver sera également mis à l'honneur sur le stand Watsoft (L25) les 13 et 14 mars prochains lors du salon IT Partners à Disneyland Paris. Informations et inscriptions sur : watsoft.com. La solution sera disponible pour la distribution à partir du 18 mars 2019.

À propos de Watsoft

Watsoft est un distributeur de valeur ajoutée dont la mission est de fournir aux PME des solutions logicielles pour les aider à gérer et à sécuriser leurs systèmes d'information. Son offre est distribuée via un réseau de plus de 3300 revendeurs en France et dans les pays francophones. Les spécificités de Watsoft : un mode de distribution électronique, un support technique pour ses revendeurs, une offre de formations techniques, un service commercial entièrement dédié et la mise à disposition d'outils marketing.

Pour en savoir plus, rendez-vous sur le [site web de Watsoft](#) et sur [Twitter](#).

À propos de RingOver

RingOver Group est un opérateur téléphonique expert du Cloud depuis plus de 14 ans. L'entreprise développe des services téléphoniques innovants pour simplifier la vie des entreprises françaises. RingOver Group est déclaré auprès de l'ARCEP et interconnecté directement aux plus grands opérateurs (Orange, SFR, Telecom Italia ...). RingOver Group commercialise des solutions de communication dans le Cloud, serveurs vocaux interactifs, fax to mail, conférences audio et opère plusieurs centaines de millions de minutes de communication chaque année sur son propre cœur de réseau. Son dernier produit, RingOver, intègre tous ces savoir-faire acquis auprès des dizaines de milliers de clients.

Pour en savoir plus sur RingOver, rendez-vous sur [le site web de Watsoft](#) ou sur [le site de l'éditeur](#).

Contact presse :

Charlène Brindeau – Watsoft
05 56 15 75 70 – c.brindeau@watsoft.com